



# Poder sin límites. Anthony Robbins. 7 activadores del éxito

**Poder sin límites**, de **Anthony Robbins**, contiene las **siete claves del éxito** que pueden convertir en increíble todo aquello que hagas.

Pero ¿qué es exactamente **Poder sin límites**? Un libro muy conocido de **Anthony Robbins**, autor norteamericano, que presenta una serie de **claves y estrategias** acerca de aspectos fundamentales como (a modo de **resumen**):

- La excelencia humana ([autosuperación](#))
- [El éxito](#)
- El liderato
- La riqueza
- La superación de problemas y dificultades
- La estrategia y planificación **en las ventas**
- El uso correcto de la mente
- La comunicación efectiva (con uno mismo y con los demás)
- Etc.

Bastante interesante, ¿no crees? Con ello lo que quiero decir es que si no conoces el libro te invito encarecidamente a que te hagas con él porque, sinceramente, puede cambiar tu vida ([este es el enlace de Amazon](#)).

Y bien, ¿cuáles son esas **siete claves del éxito**, esos **siete activadores del éxito** que presenta **Anthony Robbins** en su libro? Vamos a verlos. Aquí tienes un **resumen** y mis conclusiones.



## # 1 Pasión

La pasión es aquello que te mueve (y te conmueve) a hacer algo sin tener en cuenta el precio, el lugar, la hora, las dificultades, los problemas, quién te mira, qué riesgos hay, dónde hay que hacerlo, cómo, qué te dice la gente, qué piensa, etc.

Es aquello que podrías estar haciendo todo el día sin cansarte, aquello que podrías hacer incluso si no te pagaran, da igual que sea trabajar, pasear, estudiar en una [academia...](#)

[Es lo que hace que tu trabajo se convierta en un hobby, un divertimento, un entretenimiento.](#) Lo que hace que no lo consideres un trabajo. Lo que hace que no mires la hora, que no sepas el día en el que estás.

Es lo que me pasa a mí cuando escribo, cuando leo, cuando viajo, cuando hago meditación...

Dice **Anthony Robbins** que no se alcanza la grandeza sin una pasión por ser y hacer algo grande. Bonita frase, ¿verdad? Puedes tuitearla.

Y te preguntarás: ¿cómo puedo determinar mi pasión? Muy sencillo: con el corazón abierto, sin sentirte limitado por nada e indagando en el fondo de tu ser.

Solo tú sabes cuál es tu pasión, luego solo a ti puedes preguntártelo. Y debes hacerlo con sinceridad porque no tiene sentido que engañes (o intentes engañar) a nadie. ¿Quién sale perdiendo? ¿A quién quieres complacer? ¿Por qué quieres dejar de ser tú?

No hay alternativa. No hay más solución que ser tú.



## #2 Fe

¿Qué nos dice **Poder sin límites** acerca de la fe? Nuestra fe en lo que somos y podemos llegar a ser determina con bastante exactitud lo que seremos. Y sigue: lo posible es aquello que nosotros creamos verdadero, posible o real.

La fe, de esta forma, está muy relacionada con las creencias de cada uno. Otro ejercicio de introspección: ¿Qué anida en el fondo de tu ser? ¿Crees realmente lo que dices? ¿Cómo formularías tus creencias si nadie te estuviera mirando, si nadie te escuchara, si nadie tuviera interés en conocerlas?

Y en el mismo sentido: ¿Creerías lo mismo si tuvieras todo el dinero del mundo, si no tuvieras miedos, temores, limitaciones... en definitiva, si supieras que eres libre?

Si tus creencias te elevan, te enaltecen y te acercan a tu meta, adelante. Si no, es hora de reprogramarlas y volverlas a formular. ¿Es obligatorio? Depende: si no te sirven para llegar al lugar al que quieres llegar, yo diría que sí.

### # 3 La estrategia

De la estrategia hemos hablado en este blog, concretamente de [las claves de una estrategia ganadora](#). También hemos hablado de estrategias [en las ventas](#).

La estrategia es la manera de organizar los recursos. Es el conjunto de técnicas que te llevarán a tu objetivo, los pasos que debes recorrer, la forma en que debes hacerlo, el camino. Pero el camino, como nos dice **Poder sin límites**, bien orientado: no es lo mismo abrir una puerta derribándola que descubrir que no estaba echada la llave. Hay que usar la cabeza para todo.

Lo que **Anthony Robbins** nos dice es que solo con pasión y fe no vamos a ningún sitio. Para llegar (a donde sea) necesitas pasar a la acción, hacer algo, ponerte a ello.

La estrategia y la acción es lo que distingue a los que hablan de los que hacen. A modo de **resumen**: que hablar está muy bien, pero hacer está mejor, ¿no es cierto?, ¿cuál es tu opinión?

Una adecuada estrategia, por ejemplo, es lo que se aprende en [este curso digital sobre infoproductos que he creado](#), en el que puedes ver la conjunción de los dos elementos clave:

- La pasión (lo que te gusta, lo que sabes, tu talento, tu sabiduría...);
- y la acción (lo que tienes que hacer para crear esos productos digitales y que sus ventas te reporten ingresos).

### # 4 La claridad de valores

Esto supone tres puntos:

- Determinar tus valores, es decir, preguntarte qué es importante para ti, qué defiendes, en qué te posicionas.
- Tenerlos claros: no tener dudas al respecto.
- Incorporarlos a tu vida y a tu **camino hacia el éxito**. Nuevamente, la acción. Si no pasas a ella, ¿de qué te sirve tener valores?, ¿para qué quieres sentir algo que no puedes manifestar de ninguna forma?



## # 5 La energía

Cada uno tenemos nuestra energía, con su nivel y su frecuencia determinados. Dicho de otra forma, cada uno tenemos un tipo de energía, y de hecho nuestra energía y la vibración que transmitimos sería lo que mejor nos define.

Otro autor que me gusta mucho, T. Harv Eker, en sus talleres y en su libro [Los secretos de la mente millonaria](#), dice que la energía con la que haces una cosa determina la forma en que lo haces todo, y no puedo estar más de acuerdo.

Examínate cómo coges un bolígrafo, cómo te sientas, cómo le hablas a la gente, cómo te despides en tus e mails, cómo actúas cuando estás solo, cómo te comportas **en las ventas...** Así como haces una cosa, lo haces todo. Es una gran enseñanza.

**Anthony Robbins**, cuando habla de este punto, se refiere exactamente a que necesitas una gran energía, un elevado nivel de energía tanto en los aspectos físico como intelectual y psíquico. Lo que viene a decir es que si no tienes un elevado nivel de energía ahí, no es fácil que llegues a muchos sitios. También tiene razón, ¿no crees?

¿Qué nos indica eso? Que trabajar nuestros aspectos físicos, intelectuales y psíquicos es un elemento igualmente necesario para el **éxito**. Recuerda este [artículo](#), en el que decíamos que **el primer paso para el éxito** consistía en integrar espíritu y materia, es decir las dos facetas (material e interior/espiritual) de nuestro ser para desarrollar todo el potencial que albergamos.

## # 6 El poder de la adhesión

En **Poder sin límites** se define esta clave como el talento para conectar y establecer relaciones con las demás personas, cualesquiera que sean sus orígenes sociales y sus creencias.

Es decir, se refiere a la capacidad de relacionarlos con los demás y de hacerlo en forma satisfactoria: permitiéndonos conseguir nuestros objetivos, pero sin lastimar los de ellos.

Considero especialmente importante lo de hacerlo con independencia de los orígenes sociales y creencias. La grandeza del ser humano se manifiesta en cosas como esa.

## # 7 La maestría en las comunicaciones

Y finalmente nos habla **Anthony Robbins** de la capacidad de comunicarnos, tanto con los demás como con nosotros mismos.

¿Qué significa comunicarse? Transmitir. ¿Y qué queremos transmitir? *Una visión, una búsqueda, una alegría o una misión.*

Poder comunicarnos es fundamental. Somos seres sociales.



Y no tengo mucho más que añadir. Creo que las enseñanzas de **Poder sin límites** son bastante importantes y pueden motivar un antes y un después en quien las lea.

Si has leído el libro me gustaría que dejaras un comentario con tu opinión. Y si no lo has leído, quizá sea un buen momento para planteártelo. Espero que este **resumen** te haya ayudado.

En cualquier caso, si no lo quieres leer, ¡al menos comparte el post! 😊 Tus contactos agradecerán recibir esta inspiración.

Cuídate mucho y nos vemos la próxima semana. ¡Que seas imparable en tu camino hacia el éxito y [la creación de negocios exitosos!](#)