



Tipos de apalancamiento

En este post voy a explicar lo que es el **apalancamiento** y los diferentes **tipos de apalancamiento**, o lo que es lo mismo: el **poder de las palancas** o la **forma de apalancar tus ingresos y negocios para que sean exitosos**.

Previamente, y aunque muchos imagino que lo sabrán, determinaremos qué es eso del **apalancamiento** o de **apalancar los ingresos, los negocios o las finanzas**.

A la hora de hacer las cosas siempre suele haber dos caminos: uno más corto y otro más largo, uno más fácil y otro más difícil, uno que requiere más esfuerzo y otro menos.

Utilizar el camino largo y costoso significa que lo haces tú todo, en exclusiva, con tu persona, tus medios y tu dinero. Utilizar el camino fácil y con menos esfuerzo significa que utilizas herramientas, estrategias que te impulsan más allá, que te permiten multiplicar los efectos de lo que hagas, aunque tu intervención y tu trabajo sea el mismo.

Esas herramientas son las **palancas**, y su uso constituye el **uso del apalancamiento**. Estamos hablando, por tanto, de mecanismos que nos permiten

multiplicar los efectos e incrementar la velocidad de lo que hagamos. Justamente como si utilizáramos una palanca física.

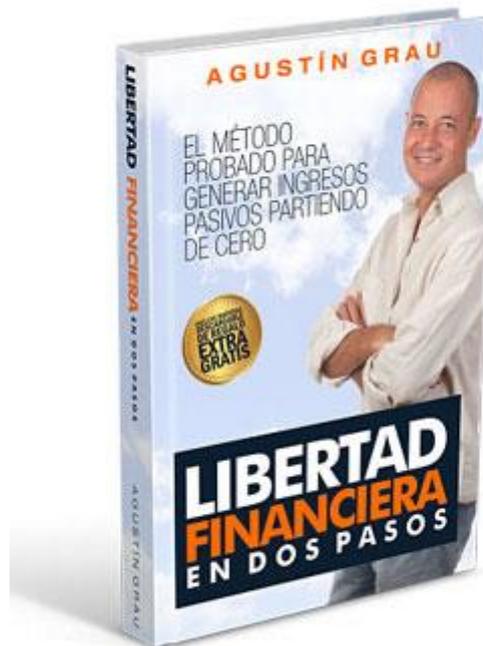


No obstante, si acudimos a definiciones tradicionales, se suele asociar el **apalancamiento** exclusivamente con aspectos financieros, lo cual en mi modesta opinión no es así ya que, como veremos a continuación, hay muchas formas o medios de **apalancarse** que nada tienen que ver con el capital.

Sin embargo, como acabo de decir, algunos relacionan esta figura con el dinero. La [Wikipedia](#), sin ir más lejos, dice que el **apalancamiento** es la relación entre crédito y capital propio en una operación financiera, es decir, que cuanto más crédito utilizas en una operación económica más **apalancamiento** tienes. Eso significa que tu margen de ganancia es mayor (o puede ser mayor), ya que obtienes más dinero aportando cantidades menores propias, pero también que el riesgo es mayor, ya que si la operación sale mal el dinero hay que devolverlo de todas formas.

Si acudes a la web de [gerencie.com](#) siguen la misma línea y dicen que el **apalancamiento** es la deuda o el préstamo de fondos para financiar la compra de los activos de la empresa. El uso de deuda aumenta la rentabilidad, pero también el riesgo.

Yo considero que el **apalancamiento** es algo mucho más amplio y por ello, sin más preámbulo, voy a explicar ya con qué puedes **apalancar tus negocios, ingresos y actividades**, es decir los diferentes



Tipos de apalancamiento

1 Tecnología

El uso de la tecnología hoy en día qué duda cabe que nos permite multiplicar los efectos y la velocidad de lo que hagamos. Prueba a actuar sin internet o un PC y verás la diferencia. Cuando hablamos, por ejemplo, de la [venta de infoproductos](#), utilizar las [plataformas adecuadas](#) supone una diferencia abismal respecto a no usarlas. (Si tienes problemas con la tecnología, [aquí te podemos ayudar](#)).

Tengo que decir que yo siempre he sido bastante inepto tecnológicamente hablando, pero cuando comencé a descubrir los beneficios de utilizar dispositivos y sistemas varios he sido el primero en maravillarme y, sinceramente, no dejo de asombrarme. ¿Cuándo se había visto que alguien pudiera estar durmiendo, o de vacaciones, y obteniendo ingresos en forma automatizada gracias a las plataformas que hoy en día existen? Por eso digo que tecnología (bien usada, claro) es igual a **apalancamiento**.

2 Dinero

En un doble sentido:

◆ Por un lado, utilizar el dinero de alguien (el OPM, other people money, que dirían los ingleses) hace que podamos obtener ganancias que por nosotros mismos no podríamos conseguir, ya que no tenemos ese dinero.

◆ Por otro, entregar una señal a cuenta de la propiedad de algo, y afianzar el resto, nos permite adquirir el bien de que se trate desembolsando tan solo una parte del importe.

(Si quieres conocer estrategias de inversión de dinero, te recomiendo estos artículos: [Dónde invertir dinero](#) y [3 soluciones para hacer dinero](#))

3 Talento

En este caso se trata de utilizar el [talento](#) de alguien. ¿Cómo? Contratando, subcontratando, delegando, comisionando, apoderando... en personas que lo tengan. Es la economía colaborativa, uno de los **tipos de apalancamiento** más efectivos que existen y muy relacionado con la [Ley 80/20](#) (conseguir el 80% de beneficios con el 20% de trabajo propio).

4 Medios

Aquí hablamos de los medios, plataformas o sistemas que pertenezcan a otras personas (**apalancamiento operativo**), por ejemplo páginas web, tiendas online, plataformas de afiliación (¿te gustaría ser afiliado de [mi curso?](#)), etc. Puedes utilizarlas y multiplicar los efectos de lo que hagas. Y si sabes hacerlo bien, moverte en esos medios puede constituir una extraordinaria [profesión del futuro](#).

5 Personas

Todos tenemos contactos (y si no los tenemos, podemos conseguirlos), con los que crear redes para expandir nuestros productos, servicios o negocios. Una red es de los **tipos de apalancamiento** más efectivos que existen, ya que cada persona a su vez está conectada con otras y de esta manera la red puede extenderse hasta el infinito.

Las redes pueden dar lugar a negocios de marketing multinivel, también llamado marketing de redes o redes de mercadeo. Pero no solo eso, pueden dar lugar a sistemas de ventas por comisión y acuerdos colaborativos de distinto tipo entre las personas.

6 Popularidad

Si además de contactar con una persona tenemos la suerte de que es popular o conocida, los efectos se incrementan. Estamos hablando de los llamados influencers, que a su vez pueden ser celebrities, líderes de opinión, bloggers famosos, etc.

Si caes en gracia (o haces por caerle en gracia) a alguno de estos grandes, puedo decirte que ya has conseguido bastante. Tener un buen padrino es una estrategia sencilla y poderosa de marketing de toda la vida 😊 .

7 Instrumentos financieros

Si nos dedicamos a la inversión pura y dura del dinero en algunas plazas, por ejemplo los mercados bursátiles, podemos utilizar mecanismos que hacen que podamos invertir X, aunque no tengamos X, sino una mínima o pequeña parte de ese X. Ejemplo: los llamados CFD's, con los cuales puedes adquirir un montante de acciones aunque sólo desembolces un porcentaje del importe de las mismas. Este es el [apalancamiento financiero](#), y **calcularlo y su uso** constituye una de las fórmulas más eficaces que existen para hacer crecer nuestro dinero.

8 Estrategias de marketing

En general, la utilización de estrategias clave (algo básico de cara al [futuro que nos espera](#)) siempre nos permite llegar más allá, pero concretamente las estrategias de marketing (por ejemplo el [marketing experiencial](#), el [horizontal](#), el [vertical](#)...) es algo que no puede faltar en nuestros negocios de diversas formas: conocer las acciones puntuales a desarrollar, su duración, su programación en el tiempo, el dinero a invertir en cada una, la periodicidad... Con estrategia vamos seguros y rápidos. Sin estrategia somos hojas movidas por el viento.



9 Conocimiento y formación

Algo que también forma parte de los **tipos de apalancamiento** que existen: el conocimiento y la educación en materias clave, por ejemplo los impuestos. De conocer la legislación impositiva de tu país o sector (y su uso) a no conocerla puede haber diferencias sustanciales entre pagar más o pagar menos y entre pagar de inmediato o posponer el pago (en algunos casos, más de un año). Interesante, ¿verdad?

10 Productividad

Y finalmente, siendo productivo y aprendiendo las estrategias para serlo lograrás llegar mucho más allá en lo que te propongas. Puedes hasta conseguir un día más a la semana. ¿No me crees? En este [ebook gratuito](#) te lo demuestran.

Si además utilizas conjuntamente todas o algunas de estas palancas, te aseguro que tus ingresos se multiplicarán y tus negocios serán entre [exitosos y exitosísimos](#). Todo lo cual, qué duda cabe, te acercará a un estado que, si no es de [independencia financiera](#), bien se le podría parecer. Así que no lo olvides: apalancamiento, tipos de apalancamiento y su uso, siempre presentes en nuestros negocios e inversiones.

(Actualización: también puedes ver [este vídeo](#))

(Actualización: como hemos dicho, en los mercados de valores puedes apalancarte de diversas formas para hacer crecer tus ingresos. [Aquí puedes acceder a un mini curso gratuito sobre inversión en bolsa americana](#))

Que disfrutes y tengas mucho **éxito** en tus proyectos.

“Cuando la humanidad descubrió la palanca el mundo se transformó. Si aplicamos una palanca a nuestra vida física, el mundo se transforma. Si aplicamos una palanca a nuestra vida mental, el mundo aún se trasforma más, porque lo que cambia no son las herramientas, sino quienes las manejan”. Idriss Aberkane